

HALAMAN MOTTO

“Jangan takut jatuh,karena yang tidak pernah memanjatlah yang tidak pernah jatuh. jangan takut gagal, karena yang tidak pernah gagal hanyalah orang-orang yang tidak pernah melangkah.Jangan takut salah, karena dengan kesalahan yang pertama kita dapat menambah pengetahuan untuk mencari jalan yang benar pada langkah yang kedua”

(BUYA HAMKA)

Jatuh tujuh kali, bangkit delapan kali,Jadikan setiap langkah berarti, Ilmu padi,
semakin berisi semakin merunduk.

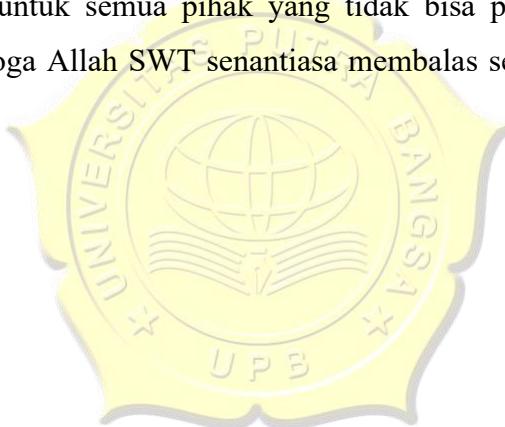
(Penulis)



HALAMAN PERSEMBAHAN

Dengan mengucapkan rasa syukur kepada Allah SWT, skripsi ini dipersembahkan oleh penulis sebagai tanda terimakasih yang mendalam kepada :

1. Allah SWT yang telah memberikan nikmat kesehatan dan pikiran sehingga penulis dapat menyelesaikan penelitian ini.
2. Kedua orang tua saya, yang tak henti-hentinya mendukung saya baik moril maupun materil serta mendoakan dan memberikan kasih sayangnya serta pengorbaannya selama ini.
3. Bapak Dr Sulis Riptonio S.E., M.M yang telah memberikan ilmu yang bermanfaat dan telah membimbing saya dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Teman-teman yang selalu memberikan hiburan dan bantuannya.
5. Terimakasih untuk semua pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu. Semoga Allah SWT senantiasa membalas setiap kebaikan kalian semua.

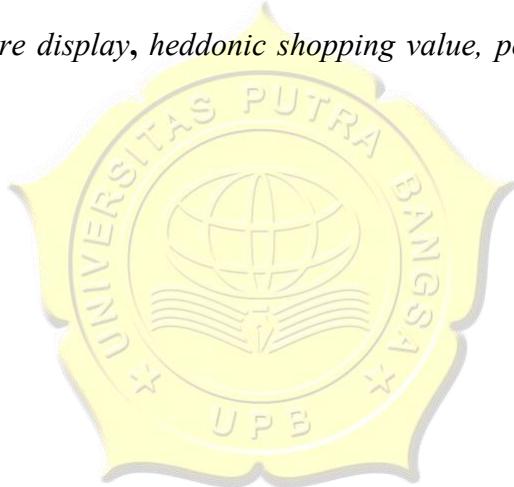


ABSTRAKSI

Tujuan dari penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh *In-Store Display* dan *Heddonic Shopping Value* terhadap *Impulse Buying* dengan *Positive Emotion* sebagai variabel intervening pada *customer Family* Enam Kebumen. Jenis penelitian ini menggunakan pendekatan kuantitatif. Penelitian ini menggunakan metode *purposive sampling* yang dilakukan kepada 100 responden dengan kriteria yang sudah ditentukan. Teknik analisis data yang digunakan adalah analisis jalur dengan menggunakan program SPSS IBM 25 dan perhitungan Uji Sobel untuk melihat adanya mediasi.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa variabel *in-store display* berpengaruh terhadap *positive emotion*, *heddonic shopping value* berpengaruh terhadap *positive emotion*, *in-store display* berpengaruh terhadap *impulse buying*, *heddonic shopping value* berpengaruh *impulse buying*, *positive emotion* mampu memediasi hubungan *in-store display* dengan *impulse buying*, *positive emotion* mampu memediasi hubungan *heddonic shopping value* terhadap *impulse buying*.

Kata Kunci : *in-store display*, *heddonic shopping value*, *positive emotion*, dan *impulse buying*.



ABSTRACT

The purpose of this study is to analyze the influence of In-Store Display and Heddonic Shopping Value on Impulse Buying with Positive Emotion as an intervening variable among customers of Family Enam Kebumen. This research uses a quantitative approach with a purposive sampling method on 100 respondents. Data analysis was conducted using path analysis with SPSS IBM 25 and Sobel test calculations for mediation. The results showed that In-Store Display and Heddonic Shopping Value influence Positive Emotion and Impulse Buying. Furthermore, Positive Emotion mediates the relationship between In-Store Display and Heddonic Shopping Value with Impulse Buying.

Keywords : *in-store display, heddonic shopping value, positive emotion, dan impulse buying*



KATA PENGANTAR

Segala puji bagi Allah SWT atas segala rahmat dan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul “Pengaruh *In-Store Display Dan Hedonic Shopping Value* Terhadap Perilaku *Impulse Buying* Dengan *Positive Emotion* Sebagai Variabel Intervening (Studi Pada *Customer Family Enam Kebumen*)”. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat guna memperoleh gelar sarjana Strata-1 di program studi S1 Manajemen di Universitas Putra Bangsa. Penyusunan skripsi ini tentunya tidak lepas dari berbagai macam pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada :

1. Bapak Dr. Gunarso Wiwoho, S.E., M.M selaku rektor Universitas Putra Bangsa.
2. Bapak Dr. Sulis Riptiono S.E., M.M. selaku dosen pembimbing yang telah memberi arahan, saran, dan bantuan dalam terselesaiannya skripsi ini.
3. Segenap dosen dan civitas akademika Universitas Putra Bangsa Kebumen yang telah membantu saya selama perkuliahan.
4. Kedua orang tua tercinta yang terus mendoakan dan memberikan dukungan dalam bentuk apapun.
5. Terima kasih kepada teman seperjuangan yang telah berjuang bersama-sama hingga saat ini.
6. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang turut membantu terselesaiannya skripsi ini.

Semoga Alloh SWT memberikan balasan yang baik kepada semua pihak yang telah membantu dan mendukung penulis. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari sempurna. Penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang berkepentingan. Wassalamu'alaikum wr. wb.



DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN.....	i
HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN UJIAN	iv
HALAMAN BEBAS PLAGIARISME	v
HALAMAN MOTTO.....	vi
HALAMAN PERSEMPAHAN	vii
ABSTRAKSI	viii
ABSTRACT	ix
KATA PENGANTAR	x
DAFTAR ISI.....	xii
DAFTAR TABEL.....	xv
DAFTAR GAMBAR.....	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
BAB I.....	1
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah.....	14
1.3. Batasan Masalah	15
1.4. Tujuan Penelitian	17
1.5. Manfaat Penelitian	18
BAB II	20
KAJIAN PUSTAKA.....	20
2.1. Tinjauan Teori	20
2.1.1. <i>Impulse Buying</i>	20
2.1.2. <i>Positive Emotion</i>	24
2.1.3. <i>In-Store Display</i>	26
2.1.4. <i>Hedonic Shopping Value</i>	28

2.2.	Penelitian Terdahulu	30
2.3.	Hubungan Antar Variabel.....	41
2.4.	Model Empiris	48
2.5.	Hipotesis	49
	BAB III	50
	METODE PENELITIAN.....	50
3.1.	Objek dan Subjek Penelitian.....	50
3.2.	Variabel Penelitian.....	51
3.3.	Definisi Operasional Variabel.....	52
3.4.	Instrumen atau Alat Pengumpulan Data	55
3.5.	Data dan Teknik Pengumpulan Data	58
3.6.	Populasi dan Sampel.....	60
3.7.	Teknik Analisis	62
3.8.	Alat Analisis Data	63
	BAB IV	75
	ANALISIS DAN PEMBAHASAN	75
4.1.	Gambaran Umum Perusahaan.....	75
4.2.	Analisis Deskriptif	77
4.1.	Analisis Statistik	80
4.2.	Pembahasan	106
	BAB V	115
	SIMPULAN	115
5.1.	Simpulan	115
5.2.	Keterbatasan.....	116
5.3.	Implikasi	117
5.3.1	Implikasi Praktis	117

5.3.2	Implikasi Teoritis	120
DAFTAR PUSTAKA	128	
LAMPIRAN	133	



DAFTAR TABEL

Tabel I - 1 Observasi Mengenai Pengunjung Ritel Menarik di Kebumen.....	4
Tabel I - 2 Data Observasi Faktor yang mempengaruhi Pembelian Impulsif.....	9
Tabel II – 1 Penelitian Terdahulu	39
Tabel III – 1 Distribusi Variabel <i>Impulse Buying</i>	52
Tabel III – 2 Distribusi Variabel <i>Positive Emotion</i>	53
Tabel III – 3 Distribusi Variabel <i>In-Store Display</i>	54
Tabel III – 4 Distribusi Variabel <i>Hedonic Shopping Value</i>	55
Tabel IV- 1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	77
Tabel IV- 2 Responden Berdasarkan Usia.....	78
Tabel IV- 3 Responden Berdasarkan Pekerjaan	79
Tabel IV- 4 Responden Berdasarkan Penghasilan.....	79
Tabel IV- 5 Hasil Uji Validitas Variabel <i>In-Store Display</i>	81
Tabel IV- 6 Hasil Uji Validitas Variabel <i>Heddonic Shopping Value</i>	82
Tabel IV- 7 Hasil Uji Validitas Variabel <i>Positive Emotion</i>	82
Tabel IV- 8 Hasil Uji Validitas Variabel <i>Impulse Buying</i>	83
Tabel IV- 9 Hasil Uji Reliabilitas	84
Tabel IV- 10 Hasil Uji Kolmogorov Smirnov Substruktural 1.....	86
Tabel IV- 11 Hasil Uji Kolmogorov Smirnov Substruktural II.....	87
Tabel IV- 12 Hasil Uji Multikolinieritas Substruktural I.....	88
Tabel IV- 13 Hasil Uji Multikolinieritas Substruktural II	88
Tabel IV- 14 Hasil Uji Parsial (Uji t) Substruktural I.....	91
Tabel IV- 15 Hasil Uji Parsial (Uji t) Substruktural II	92
Tabel IV- 16 Hasil Pengaruh Variabel.....	94
Tabel IV- 17 Hasil Koefisien Determinasi Substruktural I	95
Tabel IV- 18 Hasil Koefisien Determinasi Substruktural II	95
Tabel IV- 19 Hasil Analisis Korelasi.....	97
Tabel IV- 20 Hasil Uji Koefisien Jalur Substruktural I	98
Tabel IV- 21 Hasil Uji Koefisien Jalur Substruktural II.....	100
Tabel IV- 22 Pengujian Pengaruh Tidak Langsung.....	105
Tabel IV- 23 Pengujian Pengaruh Tidak Langsung.....	106

DAFTAR GAMBAR

Gambar I - 1 Indeks Penjualan ritel Indonesia November 2023 – September 2024	3
Gambar II – 1 Model Empiris.....	48
Gambar IV - 1 Hasil Uji Normalitas Substruktural 1	85
Gambar IV - 2 Hasil Uji Normalitas Substruktural II	85
Gambar IV - 3 Hasil Uji Heteroskedastisitas Substruktural I.....	89
Gambar IV - 4 Hasil Uji Heteroskedastisitas Substruktural II.....	90
Gambar IV - 5 Diagram Jalur	104



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	133
Lampiran 2 Tabulasi Data Responden	141
Lampiran 3 Hasil Uji Validitas	148
Lampiran 4 Hasil Uji Reliabilitas	150
Lampiran 5 Hasil Uji Asumsi Klasik.....	150
Lampiran 6 Hasil Uji Hipotesis	155
Lampiran 7 Hasil Analisis Korelasi.....	156
Lampiran 8 Hasil Uji Sobel	157
Lampiran 9 Distribusi t tabel	158
Lampiran 10 Distribusi r tabel	161
Lampiran 11 Kartu Seminar	164
Lampiran 12 Kartu Bimbingan	165

