

HALAMAN MOTTO

Aku tidak peduli atas keadaan susah dan senangku, karena aku tidak tahu
manakah di antara keduanya itu yang lebih baik bagiku.

(Umar Bin Khattab)

HALAMAN PERSEMBAHAN

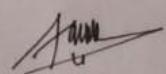
HALAMAN PERSEMBAHAN

Dengan mengucapkan rasa syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, skripsi ini di persembahkan dan sebagai tanda terimakasih yang mendalam kepada:

1. Kedua orang tua, Bapak Sarjono dan Ibu Marwati yang senantiasa mendoakan serta memberikan dukungan penuh untuk menyelesaikan skripsi ini.
2. Keluarga besar yang selalu memberikan dukungan dan motivasi.
3. Bapak Dr. Sigit Wibawanto, S.E., M.M. selaku dosen pembimbing yang selalu sabar menghadapi saya. Terimakasih atas ilmu, arahan serta arahan yang selama ini diberikan.
4. Teman-teman yang selalu mendukung dan memberikan motivasi serta masukan-masukan yang sangat membantu penulis.
5. Terimakasih untuk semua pihak yang tidak dapat penulis sebut satu per satu.

Semoga Alloh SWT membalas kebaikan kita semua.

Kebumen, 11 Januari 2023



(Sohibul Amin)

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of price, product variety on purchasing decisions of fresh vegetables in the Tumenggungan market, Kebumen. The sample data taken in this study were consumers who purchased fresh vegetables at the Tumenggungan Kebumen market, totaling 150 people. Instruments or data collection tools in this study using a questionnaire / questionnaire. The data analysis tool used in this study uses multiple linear regression analysis. Data analysis techniques used include qualitative analysis and quantitative analysis consisting of validity test, reliability test, t test, F test, multiple linear regression analysis (Likert scale). Data were analyzed with the help of the SPSS Release 26.0 for Windows program. The results of the analysis prove that the price partially does not have a significant influence on purchasing decisions. The results of the analysis prove that product diversity partially has a significant influence on purchasing decisions. The results of the analysis prove that service quality partially has a significant influence on purchasing decisions. The results of the analysis prove that price, product variety and service quality simultaneously have a significant influence on purchasing decisions.

Keywords: *Price, Product Diversity, Service Quality and Purchase Decision.*

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh harga, keragaman produk terhadap keputusan pembelian sayuran segar di pasar Tumenggungan Kebumen. Data sampel yang diambil pada penelitian ini yaitu konsumen yang melakukan pembelian sayuran segar di pasar Tumenggungan Kebumen yang berjumlah 150 orang. Instrumen atau alat pengumpulan data pada penelitian ini menggunakan angket/kuesioner. Alat analisis data yang digunakan pada penelitian ini menggunakan analisis regresi linier berganda. Teknik analisis data yang digunakan antara lain analisis kualitatif dan analisis kuantitatif yang terdiri dari uji validitas, uji reliabilitas, uji t, uji F, analisis regresi linier berganda (*skala likert*). Data dianalisis dengan bantuan *program SPSS Release 26.0 for Windows*. Hasil analisis membuktikan bahwa harga secara parsial tidak mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil analisis membuktikan bahwa keragaman produk secara parsial mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil analisis membuktikan bahwa kualitas pelayanan secara parsial mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil analisis membuktikan bahwa harga, keragaman produk dan kualitas pelayanan secara simultan mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: Harga, Keragaman Produk, Kualitas Pelayanan dan Keputusan Pembelian.

KATA PENGANTAR

Puji syukur keharat Alloh SWT atas segala nikmat dan karunia-NYA, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan SKRIPSI yang berjudul : **STUDI PREFERENSI PEMBELIAN SAYURAN SEGAR DI PASAR TUMENGGUNG KEBUMEN.**

Penulis sangat menyadari bahwa dalam penyusunan laporan ini masih terdapat banyak kekurangan, hal ini dikarenakan keterbatasan waktu, kemampuan, dan pengetahuan penulis. Meskipun demikian penulis berusaha semaksimal mungkin sesuai dengan kemampuan yang penulis miliki serta bimbingan dan arahan dari Dosen Pembimbing, sehingga penulis dapat menyelesaikan laporan dengan baik.

Pada kesempatan ini, penulis merasa perlu untuk mengucapkan terimakasih kepada semua pihakyang telah membantu dan memberikan dorongan baik secara moril maupun materil sehingga laporan ini dapat selesai tepat waktu, antara lain kepada :

1. Dr. Sigit Wibawanto, S.E., M.M. selaku Dosen Pembimbing dalam penyusunan laporan skripsi.
2. Dr. Gunarso Wiwoho, S.E., M.M. selaku Rektor Universitas Putra Bangsa Kebumen.
3. Parmin, S.E., M.M. selaku Kaprodi Manajemen Universitas Putra Bangsa Kebumen.

4. Dosen dan Staf Universitas Putra Bangsa Kebumen yang telah mendidik serta membantu saya dengan tulus.
5. Kedua orang tua yang telah memberi doa restu, semangat dan dorongan baik secara fisik maupun material hingga terselesaikan kegiatan skripsi ini.
6. Seluruh rekan-rekan mahasiswa Universitas Putra Bangsa Kebumen yang telah mendukung kegiatan penyusunan laporan skripsi.

Dengan adanya keterbatasan dan pengalaman yang dimiliki penulis, maka dengan kerendahan hati penulis mengharapkan kritik dan saran karena masih terdapat banyak kekurangan. Penulis berharap laporan ini dapat berharga dan berguna khususnya bagi penulis dan kepada para pembaca pada umumnya.

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	.i
HALAMAN PERSETUJUAN.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN UJIAN	iii
HALAMAN BEBAS PLAGIARISME.....	.iv
HALAMAN MOTTO	v
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
ABSTRAKSI.....	vii
KATA PENGANTARix
DAFTAR ISI.....	.xi
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I	1
PENDAHULUAN.....	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah.....	8
1.3. Batasan Masalah	9
1.4. Tujuan Penelitian	12
1.5. Manfaat Penelitian	13
1.5.1. Manfaat Teoritis.....	13
1.5.2. Manfaat Praktis	13
BAB II.....	14
KAJIAN PUSTAKA.....	14
2.1. Tinjauan Teori.....	14
2.1.1. Keputusan Pembelian.....	14
2.1.2. Harga.....	20
2.1.3. Keragaman Produk.....	24
2.1.4. Kualitas Pelayanan.....	27
2.2. Penelitian Terdahulu	31

2.3. Hubungan Antar Variabel	33
2.3.1. Hubungan Antara Harga dengan Keputusan Pembelian.....	33
2.3.2. Hubungan Antara Keragaman Produk dengan Keputusan Pembelian.....	33
2.3.3. Hubungan Antara Kualitas Pelayanan dengan Keputusan Pembelian.....	34
2.4. Model Empiris	35
2.5. Hipotesis	35
BAB III	37
METODE PENELITIAN.....	37
3.1 Objek dan Subjek Penelitian	37
3.1.1. Objek Penelitian	37
3.1.2. Subjek Penelitian	37
3.2 Variabel Penelitian.....	37
3.3 Definisi Operasional Variabel.....	38
3.4 Instrumen Atau Alat Pengumpulan Data	42
3.5 Data Dan Teknik Pengumpulan Data.....	44
3.5.1. Data.....	44
3.5.2. Teknik Pengumpulan Data	45
3.6 Populasi Dan Sampel	45
3.6.1. Populasi Penelitian	45
3.6.2. Sampel Penelitian	46
3.6.3. Teknik Pengambilan Sampel.....	46
3.7 Teknik Analisis	48
3.7.1. Analisis Deskriptif.....	48
3.7.2. Analisis Kuantitatif.....	49
BAB IV	58
ANALISIS DAN PEMBAHASAN	58
4.1 Analisis Deskriptif	58
4.1.1. Sejarah Latar Belakang Pasar.....	58
4.1.2. Karakteristik Responden	59

4.2 Analisis Statistik.....	62
4.2.1. Uji Instrumen Validitas dan Reliabilitas	63
4.2.2. Uji Asumsi Klasik	66
4.2.3. Uji Analisis Regresi Linier Berganda	68
4.2.4. Uji Hipotesis.....	70
4.3 Pembahasan.....	74
4.3.1. Pengaruh Harga Terhadap Keputusan Pembelian.....	74
4.3.2. Pengaruh Keragaman Produk Terhadap Keputusan Pembelian....	75
4.3.3. Pengaruh Kualitas Pelayanan Terhadap Keputusan Pembelian....	76
BAB V.....	78
SIMPULAN	78
5.1 Simpulan	78
5.2 Keterbatasan.....	79
5.3 Implikasi.....	80
5.3.1. Implikasi Praktis.....	80
5.3.2. Implikasi Teoritis	81
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN	86

DAFTAR TABEL

Tabel I-1 Observasi Preferensi Pembelian Sayuran Segar.....	5
Tabel II-2 Penelitian Terdahulu	31
Tabel III-1 Indikator Keputusan Pembelian Pada Kuesioner	39
Tabel III-2 Indikator Harga Pada Kuesioner.....	40
Tabel III-3 Indikator Keragaman Produk Pada Kuesioner	41
Tabel III-4 Indikator Kualitas Pelayanan Pada Kuesioner.....	42
Tabel IV-1 Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	59
Tabel IV-2 Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia.....	60
Tabel IV-3 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pekerjaan	61
Tabel IV-4 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pengeluaran per Bulan.....	62
Tabel IV-5 Hasil Uji Validitas Harga	63
Tabel IV-6 Hasil Uji Validitas Keragaman Produk	64
Tabel IV-7 Hasil Uji Validitas Kualitas Pelayanan	64
Tabel IV-8 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian	65
Tabel IV-9 Hasil Uji Reliabilitas Variabel Penelitian.....	66
Tabel IV-10 Hasil Uji Multikolinieritas.....	66
Tabel IV-11 Hasil Regresi Uji t	69
Tabel IV-12 Hasil Uji Hipotesis Parsial (Uji t).....	71
Tabel IV-13 Hasil Regresi Uji F	73
Tabel IV-14 Hasil Regresi Uji Koefisien Determinan.....	74

DAFTAR GAMBAR

Gambar II-1 Tahap Proses Keputusan Pembelian	17
Gambar II-2 Model Empiris.....	35
Gambar IV-1 Uji Heterokesdastisitas	67
Gambar IV-2 Uji Normalitas	68

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1- Kuesioner Penelitian	86
Lampiran 2- Data Responden.....	90
Lampiran 3- Tabulasi Data Jawaban Responden	94
Lampiran 4- Uji Validitas	102
Lampiran 5- Uji Reliabilitas.....	105
Lampiran 6- Uji Asumsi Klasik	106
Lampiran 7- Uji Regresi Linier Berganda	107
Lampiran 8- t Tabel.....	108
Lampiran 9- F Tabel.....	112
Lampiran 10- r Tabel	116
Lampiran 11- Kartu Seminar	121
Lampiran 12- Kartu Bimbingan	122