

ABSTRAK

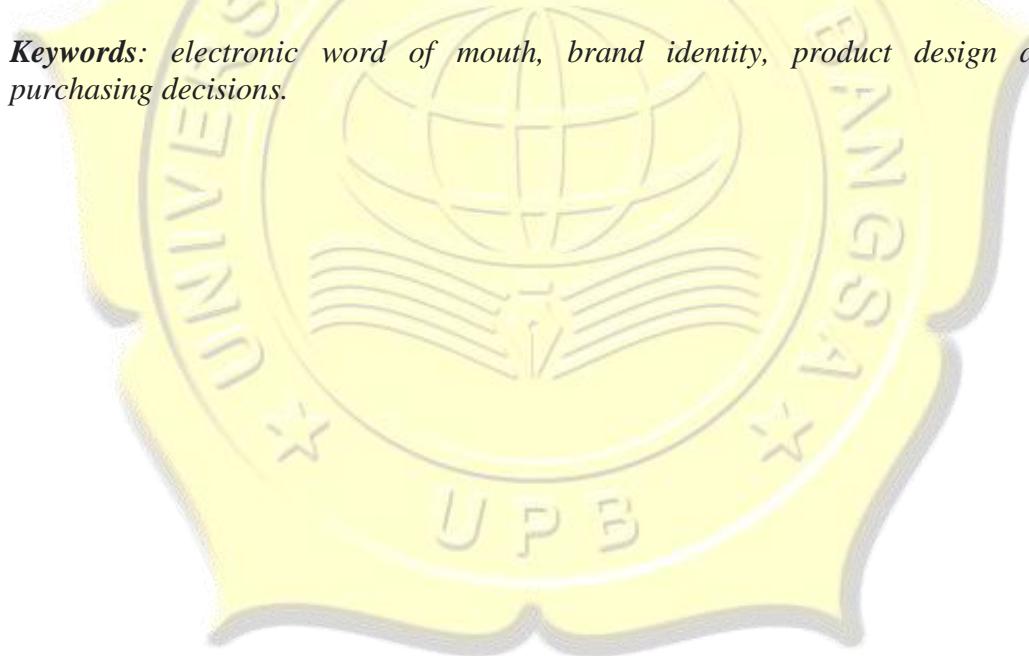
Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *electronic word of mouth*, *brand identity*, dan desain produk terhadap keputusan pembelian produk erigo di Kabupaten Kebumen. Penelitian ini dilakukan pada konsumen pengguna produk Erigo di Kabupaten Kebumen yang berjumlah 30 orang sebagai responden. Teknik pengumpulan data dengan cara menyebar kuesioner. Alat analisis dalam penelitian ini menggunakan analisis regresi linear berganda. Teknik analisis data yang digunakan diantaranya analisis kuantitatif dan analisis kualitatif yang terdiri dari uji validitas, uji reliabilitas, uji asumsi klasik, uji f, uji t, uji determinasi, uji regresi linear berganda. Teknis analisis yang digunakan menggunakan bantuan SPSSversi 21 for windows. Dari hasil hipotesis pertama membuktikan bahwa *electronic word of mouth* berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Dari hasil hipotesis kedua membuktikan bahwa *brand identity*berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Dari hasil hipotesis ketiga membuktikan bahwa desain produk tidak memiliki pengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian. Dari hasil hipotesis keempat membuktikan bahwa *electronic word of mouth*,*brand identity*, dan desain produk secara simultan atau bersama-sama berpengaruh signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: *electronic word of mouth*, *brand identity*, desain produk dan keputusan pembelian.

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of electronic word of mouth, brand identity, and product design on purchasing decisions for erigo products in Kebumen Regency. This research was conducted on consumers who use Erigo products in Kebumen Regency, totaling 30 people as respondents. Data collection techniques by distributing questionnaires. The analytical tool in this study uses multiple linear regression analysis. Data analysis techniques used include quantitative analysis and qualitative analysis consisting of validity test, reliability test, classic assumption test, f test, t test, determination test, multiple linear regression test. The analysis technique used is SPSS version 21 for windows. The results of the first hypothesis prove that electronic word of mouth has a significant effect on purchasing decisions. The results of the second hypothesis prove that brand identity has a significant effect on purchasing decisions. The results of the third hypothesis prove that product design has no significant influence on purchasing decisions. The results of the fourth hypothesis prove that electronic word of mouth, brand identity, and product design simultaneously or together have a significant effect on purchasing decisions.

Keywords: electronic word of mouth, brand identity, product design and purchasing decisions.



HALAMAN MOTTO

**“Beranilah, melangkahlah, jangan kau diamkan dirimu ditempat yang sama
meskipun itu tempat yang sangat terang.”**



HALAMAN PERSEMBAHAN

Segala puji bagi Allah SWT semesta alam yang telah memberikan rahmat, kesehatan, hidayat, rezeki, dan segala karunia yang telah terlimpah kepada penulis sehingga karya tulis ini dapat terselesaikan dengan baik. Karya tulis ini, penulis persembahkan kepada:

1. Kedua orang tua saya, terimakasih atas semua kasih sayang, dukungan, motivasi serta do'a-doanya yang senantiasa selalu dipanjatkan demi keberhasilan dan kesuksesanku.
2. Kakak-Kakaku, yang senantiasa memberikan motivasi dan membantu dengan do'a hingga terselesainya skripsi ini.
3. Saudara-saudara saya dengan penuh kesabaran dan kesetiaan selalu mendampingi dan memotivasi untuk semangat dan tersenyum dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Untuk semua teman-teman kelas Manajemen Reguler B yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu yang selalu berbagi keluh kesah dan canda tawa bersama selama masa perkuliahan.
5. Terima kasih kepada Universitas Putra Bangsa.

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan berkat dan Anugrah-Nya sehingga skripsi dengan judul “**PENGARUH ELECTRONIC WORD OF MOUTH, BRAND IDENTITY, DAN DESAIN PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PRODUK ERIGO DI KABUPATEN KEBUMEN** (Studi pada konsumen produk Erigo di Kabupaten Kebumen)” dapat diselesaikan dengan baik. Penulisan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi persyaratan memperoleh gelar S1 Jurusan Manajemen Universitas Putra Bangsa Kebumen.

Skripsi ini merupakan salah satu tolak ukur keberhasilan penulis dalam mengimplementasikan ilmu yang didapat dalam bidang penelitian ilmiah. Penulis telah menyusun skripsi ini dengan segenap kemampuan yang ada, menggunakan analisis berdasarkan teori serta bantuan beberapa literatur. Namun penulis sadar bahwa dalam penulisan skripsi ini tentulah masih banyak sekali kekurangan yang perlu diperbaiki, itu semua dikarenakan masih dangkalnya ilmu pengetahuan yang ada pada diri penulis.

Pada kesempatan ini penulis mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang selalu memberikan bantuan fisik, maupun motivasi, dan bantuan dari pengajar, rekan-rekan serta keramahan dari banyak pihak yang sangat membantu dalam proses penyusunan skripsi ini. Oleh karena itu, pada kesempatan ini penulis akan menyampaikan rasa terima kasih yang tulus kepada:

1. Bapak Dr. Gunarso Wiwoho, S.E., M.M. selaku Dosen Pembimbing.
2. Keluarga tercinta terutama kedua orang tua yang tiada hentinya memanjatkan do'a dan memberi semangat dan dukungan kepada penulis.
3. Seluruh responden yang telah banyak membantu terutama dalam pengumpulan data.
4. Teman-temanku di kelas Manajemen Pemasaran Universitas Putra Bangsa yang selalu memberikan semangat.
5. Pihak-pihak yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu yang telah banyak membantu terselesaikannya skripsi ini.

Penulis berharap mudahan laporan ini dapat bermanfaat dan berguna khususnya bagi penulis dan kepada para pembaca pada umumnya.

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	i
HALAMAN JUDUL	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN UJIAN	iv
HALAMAN BEBAS PLAGIARISME	v
LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS DAN PERSETUJUAN PUBLIKASI KARYA ILMIAH UNTUK KEPENTINGAN AKADEMIS	vi
HALAMAN MOTTO	vii
HALAMAN PERSEMBAHAN	viii
ABSTRAK	ix
ABSTRACT	x
KATA PENGANTAR	xi
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR TABEL	xviii
DAFTAR GAMBAR	xx
DAFTAR LAMPIRAN	xxi
BAB I	1
PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah.....	1

1.2. Rumusan Masalah.....	7
1.3. Batasan Masalah	7
1.4. Tujuan Penelitian	10
1.5. Manfaat Penelitian	10
1.5.1. Manfaat Teoritis	11
1.5.2 Manfaat Praktis	11
BAB II.....	12
KAJIAN PUSTAKA.....	12
2.1. Tinjauan Teori	12
2.1.1. Keputusan Pembelian	12
2.1.2. <i>Electronic Word of Mouth</i>	22
2.1.3. <i>Brand Identity</i>	27
2.1.4. Desain Produk	30
2.2. Penelitian Terdahulu	36
2.3. Hubungan Antar Variabel	43
2.3.1 Hubungan antara <i>EWOM</i> dengan Keputusan Pembelian.....	43
2.3.2 Hubungan antara <i>Brand Identity</i> dengan Keputusan Pembelian.....	44
2.3.3 Hubungan antara Desain Produk dengan Keputusan Pembelian	44
2.4. Model Empiris	45
2.5. Hipotesis.....	46

METODE PENELITIAN	47
3.1. Objek dan Subjek Penelitian	47
3.1.1. Objek Penelitian	47
3.1.2. Subjek Penelitian	47
3.2. Variabel Penelitian.....	47
3.3. Definisi Operasional Variabel	48
3.4. Instrumen atau Alat Pengumpulan Data	53
3.5. Data dan Teknik Pengupulan Data	55
3.5.1 Jenis Data	55
3.5.2 Teknik Pengumpulan Data.....	56
3.6. Populasi dan Sampel	58
3.6.1 Populasi Penelitian	58
3.6.2 Sampel Penelitian	58
3.7. Teknik Analisis.....	59
3.7.1 Analisis Deskriptif	60
3.7.2 Analisis Kuantitatif.....	60
3.8. Analisis Data	61
3.8.1 Uji Validitas dan Reliabilitas	61
3.8.2 Uji Asumsi Klasik	63
3.8.3 Analisis Regresi Linear Berganda	66

3.8.4 Uji Hipotesis.....	66
BAB IV	70
ANALISIS DAN PEMBAHASAN	70
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian.....	70
4.1.1 Sejarah dan perkembangan Perusahaan	70
4.2 Analisis Deskriptif	71
4.2.1 Responden berdasarkan Jenis kelamin	71
4.2.2 Responden berdasarkan Usia	72
4.2.3 Responden berdasarkan Pekerjaan	72
4.2.4 Responden berdasarkan Pendapatan.....	73
4.2.5 Responden berdasarkan Alamat	73
4.3 Analisis Statistik	75
4.3.1 Uji Validitas	75
4.3.2 Uji Reliabilitas.....	78
4.3.3 Uji Asumsi Klasik	78
4.3.4 Uji Analisis Regresi Linear Berganda	81
4.3.5 Uji Hipotesis.....	83
4.4 Pembahasan	87
4.4.1 Pengaruh <i>EWOM</i> Terhadap Keputusan Pembelian	88
4.4.2 Pengaruh <i>Brand Identity</i> Terhadap Keputusan Pembelian	88

4.4.3 Pengaruh Desain Produk Terhadap Keputusan Pembelian.....	89
BAB V.....	91
SIMPULAN.....	91
5. 1 Simpulan	91
5. 2 Keterbatasan	92
5. 3 Implikasi.....	93
5.3.1 Implikasi Praktis.....	93
5.3.2 Implikasi Teoritis.....	95
DAFTAR PUSTAKA	98
LAMPIRAN	102

DAFTAR TABEL

Tabel I-1 Daftar 5 Merek Lokal Recommended Menurut IDN Times	3
Tabel I-2 Data Observasi Konsumen Pengguna Produk Erigo	5
Tabel II-1 Penelitian Terdahulu	41
Tabel III-1 Indikator dan Distribusi Kuisioner Keputusan Pembelian	50
Tabel III-2 Indikator dan Distribusi Kuisioner <i>Electronic Word of Mouth</i>	51
Tabel III-3 Indikator dan Distribusi Kuisioner <i>Brand Identity</i>	52
Tabel III-4 Indikator dan Distribusi Kuisioner Desain Produk.....	53
Tabel IV-1 Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	71
Tabel IV-2 Responden Berdasarkan Usia	72
Tabel IV-3 Responden Berdasarkan Pekerjaan	72
Tabel IV-4 Responden Berdasarkan Pendapatan	73
Tabel IV-5 Responden Berdasarkan Alamat	74
Tabel IV-6 Hasil Uji Validitas Keputusan Pembelian.....	76
Tabel IV-7 Hasil Uji Validitas <i>Electronic Word of Mouth</i>	76
Tabel IV-8 Hasil Uji Validitas <i>Brand Identity</i>	77
Tabel IV-9 Hasil Uji Validitas Desain Produk.....	77
Tabel IV-10 Uji Reliabilitas	78
Tabel IV-11 Uji Multikolinearitas	79

Tabel IV-12 Hasil Uji Kolmogorov.....	81
Tabel IV-13 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	82
Tabel IV-14 Hasil Uji Parsial	84
Tabel IV-15 Hasil Uji Simultan.....	86
Tabel IV-16 Uji Koefisien Determinasi.....	87



DAFTAR GAMBAR

Gambar II-1 Kerangka Pemikiran	45
Gambar IV-1 Hasil Uji Heteroskedastisitas	80



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Pengantar Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 Kuesioner Penelitian
- Lampiran 3 Karakteristik Responden
- Lampiran 4 Tabulasi Data
- Lampiran 5 Hasil Uji Validitas
- Lampiran 6 Hasil Uji Reliabilitas
- Lampiran 7 Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 8 Hasil Uji Hipotesis
- Lampiran 9 Tabel r
- Lampiran 10 Tabel t
- Lampiran 11 Tabel f
- Lampiran 12 Kartu Konsultasi Skripsi
- Lampiran 13 Kartu Seminar Proposal