

HALAMAN MOTTO

Orang yang pesimis selalu melihat kesulitan di setiap kesempatan, tapi orang yang optimis selalu melihat kesempatan dalam setiap kesulitan

Ali bin Abi Thalib

HALAMAN PERSEMBAHAN

Dengan rasa syukur mendalam dengan telah diselesaiannya Skripsi ini Penulis mempersembahkannya kepada:

1. Kedua orangtua saya tercinta, Bapak Rudi Riyanto dan Ibu Siti Toyibah yang selalu memberikan support serta selalu mendoakan yang terbaik untuk saya.
2. Saudara kandung saya dan saudara saya yang telah memberikan motivasi dan semangat.
3. Dosen Pembimbing, Bapak Dr. Sulis Riptiono, S.E.,M.M yang telah membimbing saya dengan sangat baik dan penuh kesabaran sehingga skripsi saya dapat terselesaikan.
4. Sahabat seperjuangan skripsi yang selalu menemani dan memberikan motivasi.
5. Segenap civitas akademika kampus Universitas Putra Bangsa Kebumen, staf pengajar, karyawan, dan seluruh mahasiswa semoga tetap semangat dalam beraktivitas mengisi hari-harinya di kampus Universitas Putra Bangsa Kebumen.
6. Teman-teman seperjuangan kelas Reguler A, Angkatan 2019 serta semua pihak yang telah membantu dalam menyelesaikan skripsi saya.

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kepercayaan merek, *celebrity endorser*, *self congruence* terhadap keputusan pembelian sepatu ventela di Kebumen. Permasalahan yang diangkat dalam penelitian ini adalah Analisis pengaruh kepercayaan merek, *celebrity endorser*, dan *self congruence* terhadap keputusan pembelian sepatu ventela, dengan tujuan untuk mengetahui seberapa besar pengaruh secara parsial maupun simultan. Data sampel yang diambil pada penelitian ini yaitu konsumen sepatu ventela dikebumen dengan jumlah 100 sebagai responden. Instrumen atau alat pengumpulan data pada penelitian ini adalah menggunakan angket/kuesioner. Alat analisis data yang digunakan pada penelitian ini yaitu menggunakan analisis regresi linier berganda. Teknik analisis data yang digunakan antara lain analisis kualitatif dan analisis kuantitatif yang terdiri dari uji validitas, uji reliabilitas, uji t, uji F, analisis regresi linier berganda (skala likert). Data dianalisis dengan bantuan program SPSS 25 for windows . Hasil pembuktian hipotesis pertama bahwa kepercayaan merek secara parsial mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil hipotesis kedua bahwa *celerity endorser* secara parsial tidak mempunyai pengaruh yang positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil pembuktian hipotesis ketiga bahwa *self congruence* secara parsial mempunyai pengaruh yang positif signifikan terhadap keputusan pembelian. Hasil hipotesis keempat kepercayaan merek, *celebrity endorser*, *self congruence* secara simultan mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata kunci: Ventela, kepercayaan merek, selebriti endors, kesesuaian diri, keputusan pembelian, kebumen

ABSTRACT

This study aims to determine the effect of brand trust, celebrity endorser, self congruence on the decision to purchase ventella shoes in Kebumen. The problem raised in this study is the analysis of the influence of brand trust, celebrity endorser, and self-congruence on the decision to purchase Ventella shoes, with the aim of knowing how much influence it has partially or simultaneously. The sample data taken in this study were ventella shoe consumers in Bumen with a total of 100 respondents. The instrument or data collection tool in this study used a questionnaire. The data analysis tool used in this study is multiple linear regression analysis. Data analysis techniques used include qualitative analysis and quantitative analysis consisting of validity test, reliability test, t test, F test, multiple linear regression analysis (Likert scale). Data were analyzed with the help of the SPSS 25 for windows program. The results of proving the first hypothesis that brand trust partially has a positive and significant effect on purchasing decisions. The result of the second hypothesis is that partially celebrity endorser has no positive and significant effect on purchasing decisions. The results of proving the third hypothesis that partially self-congruence has a significant positive effect on purchasing decisions. The fourth hypothesis results of brand trust, celebrity endorser, self congruence simultaneously have a significant effect on purchasing decisions.

Keywords: ventela, brand trust, celebrity endorser, self congruence, purchase decisions, kebumen

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan ke hadirat Allah SWT yang telah melimpahkan karunia-Nya, sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan judul **“Pengaruh Kepercayaan Merek, Celebrity Endorser, Dan Self Congruence Terhadap Keputusan Pembelian Sepatu Ventela Di Kabupaten Kebumen”**.

Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk mendapatkan gelar Sarjan Manajemen pada program Studi Manajemen Universitas Putra Bangsa Kebumen. Skripsi ini merupakan salah satu tolak ukur keberhasilan penulis dalam mengimplementasikan ilmu yang didapat pada bangku kuliah dengan realita kehidupan nyata khususnya dalam bidang penelitian ilmiah. Penulis telah menyusun skripsi ini dengan segenap kemampuan yang ada, menggunakan analisis berdasarkan teori serta bantuan beberapa literature. Namun penulis sangat sadar bahwa dalam penulisan ini tentu masih banyak sekali kekurangan yang perlu diperbaiki, itu semua karena masih dangkalnya ilmu pengetahuan yang ada pada diri penulis.

Pada kesempatan ini penulis juga mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan fisik, memberikan bantuan tenaga, bantuan pikiran, bantuan motivasi dan dorongan dalam menyusun dan menyelesaikan skripsi ini. Penulis ingin menyampaikan terimakasih kepada:

1. Bapak Dr. Sulis Riptiono, S.E.,M.M selaku Dosen Pembimbing yang telah memberikan pengarahan dan bimbingan sehingga skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

2. Kedua orang tua tercinta, Bapak Rudi Riyanto dan Ibu Siti Toyibah yang selalu senantiasa mendoakan, membimbing, memotivasi dan memperjuangkan dengan segala kemampuannya, agar putra putranya mendapatkan ilmu yang bermanfaat dan berakh�ak mulia.
3. Keluarga besar yang selalu memberikan dukungan dan motivasi serta teman-teman yang sudah memberikan semangat serta dukungan.
4. Segenap dosen dan civitas akademika Universitas Putra Bangsa Kebumen yang memberikan ilmu-ilmu melalui kegiatan mengajar.
5. Semua responden yang telah memberikan waktunya kepada penulis untuk data yang sangat diperlukan untuk keberlangsungan penulisan skripsi.
6. Semua pihak yang yang tidak dapat penulis sebutkan satu-persatu yang turut membantu terselesaikannya skripsi ini.

Semoga Allah SWT memberikan balasan dan pahala kepada semua pihak yang telah membantu dan mendukung penulis. Penulis menyadari bahwa skripsi ini masih banyak kekurangan dan masih jauh dari sempurna. Semoga dengan selesainya penyusunan skripsi ini dapat bermanfaat dan berguna bagi semua pihak yang berkepentingan.

Kebumen, 28 Januari 2023

Penulis



Yogga Andriyanto

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL DEPAN	ii
HALAMAN PERSETUJUAN	iii
HALAMAN PENGESAHAN UJIAN	iv
HALAMAN BEBAS PLAGIARISME	v
LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS DAN PERSETUJUAN	vi
HALAMAN MOTTO	vii
HALAMAN PERSEMPAHAN	viii
ABSTRAK	ix
ABSTRACT	x
KATA PENGANTAR	xi
DAFTAR ISI	xiii
DAFTAR TABEL	xv
DAFTAR GAMBAR	xvi
DAFTAR LAMPIRAN	xvii
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1. Latar Belakang Masalah	1
1.2. Rumusan Masalah	11
1.3. Batasan Masalah.....	12
1.4.Tujuan Penelitian.....	14
1.5.Manfaat Penelitian.....	15
BAB II KAJIAN PUSTAKA	17
2.1.Tinjauan Teori	17
2.1.1.Keputusan Pembelian	17
2.1.2.Kepercayaan Merek	28
2.1.1. <i>Celebrity Endorser</i>	36
2.1.2. <i>Self Congruence</i>	41
2.2.Penelitian Terdahulu.....	44
2.3.Hubungan Antar Variabel	54
2.4.Model Empiris	57
2.5.Hipotesis	57
BAB III METODE PENELITIAN.....	59
3.1.Objek dan Subjek Penelitian	59

3.2.Variabel Penelitian	59
3.3.Definisi Operasional Variabel	60
3.4.Instrumen atau Alat Pengumpulan Data.....	63
3.5.Data dan Teknik Pengupulan Data	64
3.6.Populasi dan Sampel	66
3.7.Teknik Analisis.....	68
BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	77
4.1.Analisis Deskriptif.....	77
4.1.Analisis Statistik.....	81
4.2.Pembahasan	93
BAB V SIMPULAN	97
5.1.Simpulan.....	97
5.2.Keterbatasan	98
5.3.Implikasi	99
5.3.1 Implikasi Praktis	99
5.3.2 Implikasi Teoritis.....	100
DAFTAR PUSTAKA	102
LAMPIRAN	106

DAFTAR TABEL

Tabel I- 1 Sepatu Lokal Berkualitas dan Keren di Indonesia 2022	5
Tabel I- 2 Hasil Observasi Keputusan Pembelian Sepatu Ventela di Kabupaten Kebumen	7
Tabel II- 1 Penelitian Terdahulu	52
Tabel III- 1 Indikator dan Distribusi Variabel Keputusan Pembelian	61
Tabel III- 2 Indikator dan Distribusi Variabel Kepercayaan Merek	62
Tabel III- 3 Indikator dan Distribusi Variabel Celebrity Endorser	62
Tabel III- 4 Indikator dan Distribusi Variabel Self Congruence.....	63
Tabel IV- 1 Klasifikasi Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	78
Tabel IV- 2 Klasifikasi Responden Berdasarkan Usia Responden	79
Tabel IV- 3 Klasifikasi Responden Berdasarkan Pekerjaan Responden	80
Tabel IV- 4 Klasifikasi Responden Berdasarkan Penghasilan Responden	80
Tabel IV- 5 Uji Validitas Variabel Kepercayaan Merek	82
Tabel IV- 6 Uji Validitas Variabel Celebrity Endorser	83
Tabel IV- 7 Uji Validitas Variabel Self Congruence	83
Tabel IV- 8 Uji Validitas Variabel Keputusan Pembelian.....	84
Tabel IV- 9 Hasil Uji Reliabilitas	85
Tabel IV- 10 Hasil Uji Multikolinearitas	87
Tabel IV- 11 Hasil Uji Pasial (Uji t)	89
Tabel IV- 12 Hasil Uji Analisis Regresi Linear Berganda	90
Tabel IV- 13 Hasil Uji Simultan (Uji F)	92
Tabel IV- 14 Hasil Uji Koefisien Determinasi	93

DAFTAR GAMBAR

Gambar II- 1 Proses Pengambilan Keputusan Pembelian.....	22
Gambar II- 2 Model Empiris.....	57
Gambar IV- 1 Hasil Uji Normalitas	86
Gambar IV- 2 Hasil Uji Heteroskedastisitas.....	88

DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Kuesioner Penelitian
- Lampiran 2 Data Responden
- Lampiran 3 Tabulasi Data Kuesioner
- Lampiran 4 Hasil Uji Validitas
- Lampiran 5 Hasil Uji Reliabilitas
- Lampiran 6 Hasil Uji Asumsi Klasik
- Lampiran 7 Hasil Uji Analisis Regresi Linear Berganda
- Lampiran 8 Hasil Uji Hipotesi
- Lampiran 14 Kartu Bimbingan Skripsi
- Lampiran 15 Kartu Seminar Proposal Skripsi